

## ПРИОБРЕТЕНИЕ ГОТОВОЙ КОМПАНИИ ВМЕСТО СОЗДАНИЯ НОВОЙ: ВЫГОДНОЕ РЕШЕНИЕ?

**BERNARD JAHRMANN**, БУХГАЛТЕР-ЭКСПЕРТ, ДИРЕКТОР DRY'S FIDUCIAIRE

Как правило, человеку, желающему учредить компанию в Швейцарии, необходимо проконсультироваться о порядке регистрации юридического лица, которое проходит в присутствии нотариуса, открыть банковский счет, подписать соответствующие документы и тому подобное. И хотя в Швейцарии процесс основания компании длится относительно недолго, то есть примерно 2-3 недели (после получения банковского поручения), некоторые предприниматели все же отдают предпочтение приобретению уже существующей компании, которая больше не ведет никакой экономической деятельности. Такие компании еще называют «пустыми» или «юридической оболочкой». Причиной подобного решения может стать нехватка времени или рекомендация доверенного лица, адвоката или консультанта.

Очевидно, что приобретение уже существующей компании дает преимущества с точки зрения экономии времени. Для этого необходимо лишь заключить контракт между покупателем и продавцом, и зачастую продавец готов передать акции своей компании по очень низкой цене, иногда даже по откровенно символической. Более высокая цена акций чаще всего объясняется необходимостью оплаты «услуг» посредника, который помог покупателю найти эту компанию.

Настоящая статья не ставит своей целью изложить исчерпывающий перечень всех преимуществ и недостатков процедуры покупки готовой компании или учреждения новой. Ее цель – обратить внимание читателя на некоторые риски, которые могут возникнуть при приобретении компании без экономической деятельности, существующей только юридически.

В отличие от созданной Вами компании, компания, акции которой Вы приобрели, имеет свою историю. Знаете ли Вы ее? Уверены ли Вы, что у этой компании в прошлом не было судебных споров, что у нее нет скрытых процессов или находящихся сейчас в процессе решения? Судебные разбирательства могут иногда появиться и через несколько лет, ведь сроки исковой давности составляют 5 и даже 10 лет. Никто не станет слушать, что в то время «у руля» были не Вы. Претензии по проблемам из прошлого будут предъявлены к компании, которая должна будет понести ответственность, в лучшем случае финансовую, в худшем – уголовную. Адвокаты согласятся со мной, что контракт между продавцом и покупателем осуществляется только в том случае, когда он заключен между «порядочными людьми». В противном случае даже и не думайте подать иск на продавца или ввязаться в судебный процесс, который будет дорого стоить, долго длиться и не обязательно завершится успехом!

Более того, у меня был опыт с клиентом, купившим подобную готовую компанию. Банк впоследствии заблокировал счета компании, поскольку не хотел с ним сотрудничать. Так что пришлось «бороться» и искать банк, который был бы готов работать с этой компанией и ее новым акционером. Процесс длился несколько месяцев, в то время как по стандартной схеме создания компании процедура банковской проверки акционера проходит ДО ее регистрации. Поэтому, как только компания внесена в Торговый реестр, можете забыть о хлопотах!

Дополнительно следует подумать о налоговом аспекте сделки. Ведь налоговые органы не очень благосклонно относятся к тому, что компании, прекратившие свою деятельность, чьи активы состоят только из денежных средств или из текущего счета акционера, продаются (пакет 51%-100% акций) за символическую цену. Такую компанию налоговики воспринимают как формально ликвидированную и вновь созданную, а это имеет определенные последствия...

Учитывая то, что состав акционеров, по идее, неизвестен налоговым органам, они могут узнать о продаже акций по другим признакам, например по изменению видов деятельности компании (цели), ее названия или состава Совета директоров. Не следует забывать, что налоговики как минимум раз в год проверяют финансовую отчетность компании и могут заметить, что компания прекратила свою обычную деятельность.

Обычно, приобретая «пустую» компанию возможны два сценария: либо Вы покупаете компанию с убытками, компенсированными в прошлом взносами акционера (продавца) - в пассиве; либо компанию с прибылью и резервами, компенсированными наличными средствами или (часто) дебиторской задолженностью акционеров - в активе.



В первом случае (сценарий компании с накопившимися убытками) покупатель, как правило, надеется на перенос убытков на следующий отчетный период, компенсируя таким образом будущую прибыль (с точки зрения налогообложения) убытками прошлых лет. С точки зрения швейцарского законодательства убытки за 7 предыдущих лет можно вычесть из реализованной в следующих периодах прибыли. Это позволяет не платить налоги с прибыли до тех пор, пока сумма убытков не будет полностью учтена.

АКТИВ		ПАССИВ	
		Акционерный капитал	300'000 CHF
		Накопленные убытки	- 300'000 CHF
Итого	0 CHF	Итого	0 CHF



Но в случае продажи такой «пустой» компании, предыдущие убытки налоговыми органами не учитываются. Поэтому будущая прибыль, которая (по бухгалтерскому балансу) компенсирует убытки прошлых периодов, не только будет облагаться по обычному методу налогом на прибыль, но и будет приравнена к дивидендам новых акционеров, с которой потребуются уплатить налог с доходов. А это, в зависимости от сумм, о которых идет речь, может составить значительную статью расходов. Даже несмотря на то, что в Швейцарии существуют налоговые льготы для доходов, полученных от участия в компаниях, если доля участия превышает 10% от акционерного капитала компании.

Во втором случае (сценарий компании с накопленной прибылью) сумму актива баланса часто составляют наличные средства или задолженность акционеров.

АКТИВ		ПАССИВ	
Банк / задолженность акционеров	300'000 CHF	Акционерный капитал	100'000 CHF
		Накопленная прибыль	200'000 CHF
Итого	300'000 CHF	Итого	300'000 CHF



Учитывая налоговый принцип, по которому во время передачи «пустой» компании налоговик проводит операцию так, будто компания ликвидируется и вновь создается, продавцу компании надлежит уплатить налог с накопленной прибыли, как будто он распределил прибыль как дивиденды в момент продажи. Но правило это налоговое, а по бухгалтерскому за-



#### **ACQUISITION OF AN EXISTING COMPANY INSTEAD OF CREATING A NEW ONE: PROFIT MAKING DECISION?**

*As a rule, a person who wants to establish a company in Switzerland needs to consult about the procedure for registering a legal entity that is held in the presence of a notary, open a bank account, sign the relevant documents, and so on and so forth. Although in Switzerland the process of establishing a company takes a relatively short time, about 2-3 weeks (after receiving a bank order), some entrepreneurs still prefer to acquire an existing company that no longer conducts any economic activity.*

конодательству прибыль остается нераспределенной. Поэтому, с точки зрения закона, ничего не мешает налоговым органам востребовать налог с накопленной прибыли, если она в дальнейшем будет реально распределена. Конечно же, это теоретические выкладки относительно налогового законодательства. Можно предположить, что в каждом конкретном случае есть шансы достигнуть некоторых договоренностей с налоговыми службами, чтобы избежать двойного налогообложения одной и той же суммы накопленной прибыли.

#### **Выводы**

Приобретение уже существующей компании, прекратившей свою экономическую деятельность, позволяет получить быстрый доступ к уже существующей юридической структуре и банковскому счету, экономя на расходах по регистрации компании, которые, в принципе, ограничиваются гонорарами нотариуса. Следовательно, преимущество заключается в скорости.

Но если Вы решите пройти через обычную процедуру создания компании, с помощью нотариуса, несомненно, Вам потребуется несколько больше времени, а также придется убедить банк сотрудничать с Вами. Однако в результате Вы получите чистую компанию без каких-либо юридических, налоговых и банковских проблем. Эта процедура более длительная, но зато Вы будете спать спокойнее!

**«Налог должен быть уплачен, но не более, чем это необходимо».**

Наша компания, DRYS Fiduciaire, предоставляет услуги частным лицам, предпринимателям и организациям. Она постоянно развивается и повышает уровень обслуживания. Мы являемся членами Швейцарской ассоциации фидуциарных компаний и Профессионального союза фидуциарных компаний, главная задача которых - гарантировать клиентам качество предоставляемых услуг.

Имея центральный офис в Лозанне, DRYS Fiduciaire действует как во французской части Швейцарии, так и по всей стране. В компании работают высококвалифицированные сотрудники. Среди них - эксперт по управлению финансами и их контролю, дипломированный бухгалтер, специалисты в области финансов и бухгалтерского учета с федеральными патентами. Мы консультируем клиентов на английском, французском, немецком и русском языках. Весь персонал регулярно проходит курсы повышения квалификации, чтобы быть в курсе последних законодательных изменений по налогообложению, аудиту и бухгалтерскому учету.

Для русскоговорящих клиентов DRYS Fiduciaire предлагает штат русскоговорящих сотрудников. В частности, речь идет об услугах адвоката, нотариуса, банка, страховой компании и компании по перемещению бизнеса. При необходимости мы готовы оказать дополнительные услуги.

Сотрудничество нашей компании с Leading Edge Alliance (LEA) - флагманом в области финансового мониторинга и консалтинга - позволяет рассматривать вопросы, связанные с международным делопроизводством. Кроме того, мы являемся членами EXPERTsuisse - Швейцарской ассоциации специалистов в области аудита и налогообложения.

**Drys Fiduciaire SA**  
Rue de la Mercerie, 12  
1003 Lausanne  
[www.drys.ch](http://www.drys.ch)